

## Top-Beratungsqualität trifft den richtigen Nerv der Kunden bei der Sparkasse Stade-Altes Land

**Vertrauen und Sicherheit, sowie das gute Gefühl, sich in allen Angelegenheiten jederzeit auf einen starken Partner verlassen zu können: Im Private Banking der Sparkasse Stade-Altes Land ist das seit über einem Jahrzehnt die gelebte Praxis. Die kompetente Beratung bekommt deshalb viel Lob und genießt hohen Zuspruch bei den Kunden.**

Bevor im Private Banking jedoch über Finanzen gesprochen wird, sprechen die engagierten fünf Private Banking-Berater im Team von Abteilungsleiter Ralf Peyke mit ihren Kunden in vertraulicher Atmosphäre über deren individuelle Vorlieben, persönlichen Wünsche und Werte, die es gilt, in den harmonischen Einklang mit der konzeptionellen Beratung zu bringen. Dass das erfolgreich funktioniert, belegt das sensationelle Ergebnis der unabhängigen Bankentester, die mit entsprechenden Beratungsanlässen einen vor Ort-Termin in Stade vereinbarten und ein exzellentes Kundengespräch erlebten.

„Vermögen verleiht Freiheit und erfordert Verantwortung. Mit unseren Lösungen können wir sicherstellen, dass unsere Kunden ihre finanzielle Freiheit unbeschwert genießen können. Wir können dabei helfen, Vermögenswerte zu sichern *und* zu vermehren. Höchste Individualität und maßgeschneiderte Lösungen, das ist unsere simple Philosophie“, stellt Ralf Peyke heraus.

Ein Blick in die Glaskugel unterstützt nicht bei der Absicherung von Vermögensrisiken, sondern solides Handwerkszeug, Zuhören, Freude an der Arbeit und ein verlässliches Netz aus Kooperationspartnern und internen Spezialisten. „Beim Wunsch nach Vermögensoptimierung hat jeder Kunde seine eigene Vorstellung, weshalb wir keine Standard-Lösungen, sondern Maßgeschneidertes anbieten, damit die Gesamtbilanz, das gute Gefühl, stimmt“, versichert Rolf Engelken, Bereichsdirektor Firmenkunden & Private Banking.



Freuen sich zusammen über den Erfolg des Private Bankings, v.l.n.r.: Timo Naß, Marco Schindewolf, Jan Meyer, Marco Schmidt und Ralf Peyke.

„Den zweiten Platz, SILBER, in Niedersachsen haben wir mit Sicherheit auch unserer *Beratungskultur* zu verdanken, denn wenn es um das persönliche Gespräch geht, richten wir uns immer ganz nach den Wünschen unserer Kunden“, führt Ralf Peyke aus. Die *Kunden* bestimmen, wann und wo sie beraten werden möchten, flexibel vor Ort, also zu Hause, im Unternehmen, in den Räumlichkeiten der Sparkasse oder digital.

„Unsere Beratungsqualität zeichnet sich aber nicht nur durch das WIE, sondern auch durch das WAS aus“, ergänzt Ralf Peyke, „Vermögensoptimierung ist nur *ein* Baustein, neben weiteren wie Generationenmanagement, also die Vermögenssicherung für die kommende Generation, oder Vorsorgemanagement, also wie Unternehmensrisiken bzw. Lebensphasen-spezifische Risiken komfortabel abzusichern sind und die Liquidität für den lieb gewonnenen Lebensstandard im wohlverdienten Ruhestand aufzustellen ist.“

Die Sparkasse ist Top-Adresse in puncto Qualität und Kompetenz bei der Beratung von vermögenden Privat- und Firmenkunden. Von neutralen Bankentestern des Deutschen Instituts für Bankentests ging die Sparkasse Stade-Altes Land vor Ort in Stade als Testsieger hervor und belegt auf Niedersachsebene Rang 2. Und das schon zum wiederholten Male! „Allem Anschein nach machen wir Vieles richtig! Das bedeutet meinen Teamkollegen und mir sehr viel und ist Ansporn, noch mehr Kunden von uns zu begeistern“ resümiert Ralf Peyke.



Leiter Private Banking  
**Ralf Peyke**

Telefon: 04141 490 – 342  
ralf.peyke@spk-sal.de

Bereichsdirektor Firmenkunden – Private Banking  
**Rolf Engelken**

Telefon: 04141 490 – 251  
rolf.engelken@spk-sal.de